

Vertriebskoordinator:in mit Schwerpunkt Produkt- und Vertriebskanalsteuerung im Terminalumfeld

Wien-Leopoldstadt, Wien, Österreich

|
req10720

Wir möchten neue Wege gehen. Und neue Wege schaffen. Heute. Für morgen. Für uns.

Werden auch Sie Teil des [#Team ÖBB](#).

Damit wir ganz Österreich auch morgen mit neuen Strecken und Bahnhöfen schnell und zuverlässig ans Ziel bringen. Wir, das sind 18.000 Möglichmacher:innen der ÖBB-Infrastruktur AG.

Der Geschäftsbereich Terminal Service Austria (TSA) vereint die Vorteile der Verkehrsträger Schiene und Straße in einer Transportkette, egal ob mit Containern oder Wechselbehältern, mit Sattelanhängern oder der Rollenden Landstraße.

[Sehen Sie sich hier das Video zum Terminal Service Austria an!](#)

Ihr Job

- Sie unterstützen den/die Vertriebsleiter:in bei der Zielerreichung durch die fachliche und operative Steuerung des Bereichs Indoor Sales gemäß der Vertriebsstrategie und tragen zur kontinuierlichen Weiterentwicklung des Vertriebskanals bei.
- Sie verantworten administrative Agenden der gesamten Vertriebsabteilung und erstellen aussagekräftige Dokumentationen.
- Sie stehen in enger Kooperation mit unserem Key Account Management & Terminalleiter:innen um eine effiziente Umsetzung der Vertriebsziele und der Strategie zu gewährleisten.
- Sie tragen die Verantwortung für das Produkt- und Dienstleistungsangebot sowie die Koordination dessen Ausbau unter Berücksichtigung der betrieblichen/technischen/wirtschaftlichen Machbarkeit mit Fokus auf kundenspezifische Anforderungen.
- Verantwortung für das Produktmonitoring auf Basis definierter Key Performance Indikatoren sowie Beobachtung des Marktes und der Konkurrenz zum Sicherstellen von Produktinnovation, Markt-, Preis- und Kundenorientierung.
- Sie sind verantwortlich für den korrekten Erfassungsprozess bzw. die Bearbeitung der Anfrage- und Angebotslegung in den dafür vorgesehenen EDV-Systemen sowie die Überprüfung der Durchführbarkeit.
- Sie wirken tatkräftig bei der Weiterentwicklung der Kundenbeziehungen sowie der Planung, Durchführung und Kontrolle von Verkaufsmaßnahmen mit.
- Sie erstellen und aktualisieren Angebote und Vereinbarungen und unterstützen bei der Durchführung von Kalkulationen. Zusätzlich verantworten Sie den Aufbau/Pflege von Statistikauswertungen.
- Sie sind zuständig für das Aufbereiten und Verwalten sowie für die Zurverfügungstellung von Kundendaten und sowie für das Betreuen von Agenturen.
- Sie sind verantwortlich für das Organisieren und Vorbereiten von Kundenbesuchen/-events und Terminen inklusive Erstellung etwaiger Präsentationen.

Ihr Profil

- Sie verfügen über eine Matura und bringen idealerweise ein Studium im Bereich Logistik/Speditionswesen mit.
- Sie können mindestens 5-7 Jahre einschlägige Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst / Vertriebskoordination oder einem ähnlichen Bereich vorweisen. Idealerweise konnten Sie sich bereits Kenntnisse im

Logistik-/Speditions- oder Reederei-Umfeld aneignen.

- Sie sind eine motivierte Person mit innovativen und kreativen Denkansätzen.
- Sie sind flexibel, kommunikativ, ein/e absolute/r Teamplayer:in und zeigen ein hohes Maß an Eigeninitiative.
- Sie zeichnen sich durch eine überaus genaue und strukturierte Arbeitsweise aus und sind äußerst zuverlässig.
- Sie haben eine hohe Affinität zu Zahlen, wie auch zu IT (Umgang mit Datenbanken, Excel, Powerpoint, hauseigene Software).
- Sie verfügen über verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Unser Angebot

- Für die Funktion „Senior Spezialist:in Vertriebskanalsteuerung“ ist ein Mindestentgelt (laut Kollektivvertrag für Arbeitnehmer:innen der österreichischen Eisenbahnunternehmen) von € 43.568,14 brutto/Jahr vorgesehen. Je nach Qualifikation und Berufserfahrung ist eine Überzahlung möglich.
- Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, sich im Rahmen zahlreicher Ausbildungsmodule am Terminal / im Geschäftsbereich weiterzuentwickeln.
- Unser konzerninternes Wohnungsservice bietet bundesweit ÖBB-Mitarbeiter:innenwohnungen an.
- Besondere Konditionen bei Bahnreisen und in unseren Reisebüros, Ferienhäuser und Appartements in beliebten heimischen Urlaubsregionen.
- Sie haben die Option, die Fahrbegünstigung in Anspruch zu nehmen und Österreich mit der ÖBB zu entdecken. So arbeiten Sie nicht nur an klimafreundlicher Mobilität, sondern können auch umweltfreundlich mit Ihrer Familie reisen.
- Die Gesundheit unserer Mitarbeiter:innen liegt uns am Herzen, daher bieten wir regelmäßig die Möglichkeit zur Gesundheitsuntersuchung. Auch Gesundheitstage und Impfaktionen stehen jährlich am Programm.
- Ein zielstrebiges und erfahrenes Team freut sich auf Sie und unterstützt Sie bei Ihrem Start und Ihren Tätigkeiten.
- Als größtes Klimaschutzunternehmen des Landes bieten wir Ihnen einen sicheren und nachhaltigen Arbeitsplatz mit spannenden Aufgaben sowie die Chance, Ihren persönlichen Beitrag zur klima- und umweltfreundlichen Mobilität zu leisten.

Ihre Bewerbung

Sie suchen eine attraktive Herausforderung in der Zukunftsbranche Bahn und bringen Leistungsbereitschaft und Leidenschaft für dieses System mit?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Online Bewerbung mit Lebenslauf, Motivations schreiben und Zeugnissen!

Frauen sind ein unverzichtbarer Teil unseres Erfolges und unserer Unternehmenskultur. Deshalb begrüßen wir besonders Bewerbungen von Frauen, die bei gleicher Qualifikation – unter Berücksichtigung der relevanten Rahmenumstände aller Bewerbungen – bevorzugt aufgenommen werden.

Wir weisen darauf hin, dass im Zuge der Aufnahme die Beibringung einer Strafregisterbescheinigung erforderlich ist.

Ansprechpartner:innen

Fachliche Fragen zu dieser Jobausschreibung beantwortet gerne Magdalena Rohrer, [+43664/6170052](tel:+436646170052).

Für allgemeine Fragen zum Bewerbungsprozess steht unser ÖBB Recruiting Team unter [05 1778 97 77888](tel:0517789777888) gerne zur Verfügung.

Benefits

